



12.4.2023 | Oulu,

Myynnin kannattavuus ja hinnoittelulaskelmat -etäkoulutus 12.4.2023 (Oulu)

Etätoteutus: Teams

Tervetuloa koulutukseen, jonka oppien avulla varmistat talousraportoinnin kyvyn tuottaa luotettavaa katelaskennan tietoa myynti- ja hinnoittelupäätösten tueksi. Koulutuksessa opetellaan välttämään sudenkuoppia, joihin helposti astumme esimerkiksi hinnoittelupäätöksissä. Lisäksi käsitellään tuotteiden ja palveluiden tuotteistamista.

Kenelle: Koulutus sopii kaikille, jotka haluavat laskelmia myynti- ja hinnoittelupäätösten tueksi, erityisesti myynnin ja talouden ammattilaisille.

Laskin mukaan ja tervetuloa kouluttautumaan!

ALKAA
12.04.2023 09.00 -
12.04.2023 12.00

SIJAINTI
Oulu

JÄSENHINTA

350 €

(+alv 24%)

HINTA

525 €

(+alv 24%)

Hintaan sisältyy koulutus ja sähköinen koulutusmateriaali.

Kuvaus

Koulutus lähtee liikkeelle siitä, että varmistetaan talousraportoinnin kyky tuottaa luotettavaa katelaskennan tietoa myynti- ja hinnoittelupäätösten tueksi. Koulutuksessa opetellaan välttämään sudenkuoppia, joihin helposti astumme esimerkiksi hinnoittelupäätöksissä. Lopuksi käsitellään tuotteiden ja palveluiden tuotteistamista, jolla varmistamme, että asiakkaat ovat valmiita maksamaan yrityksen tuottamasta lisäarvosta.

Koulutus sopii kaikille, jotka haluavat laskelmia myynti- ja hinnoittelupäätösten tueksi. Näin ollen koulutus sopii sekä myynnin että talouden ammattilaisille.

Aamupäivän **asiantuntijana** toimii kauppatieteiden tohtori, diplomi-insinööri **Toivo Koski**. Topi on kahdenkymmenen vuoden ajan luennoinut mm. liiketoiminnan suunnittelusta, yrittäjyydestä, pk-yrityksen taloudesta, rahoituksesta ja pääomasijoitustoiminnasta.

Ohjelma

AIKATAULU:

8.45 Linjat avautuvat
9.00 Koulutuksen avaus

Ohjelma:

- Miten tuloslaskelman eri katteita voidaan hyödyntää tuotteen hinnan ja myyntitavoitteiden asetannassa?
- Hintajoustop laskeminen - miten alennukset ja hinnankorotukset vaikuttavat yrityksen kannattavuuteen?
- Maksuaikojen vaikutus yrityksen kannattavuuteen
- Saas- ja lisensointituotteiden hinnoittelu (päivän aikana tehdään Excel työkalu)
- Hinnoitteluvoimaa tuotteistuksen avulla. Tuotteiden ja palveluiden kerroksellisuus.

12.00 Tilaisuus päättyy

Laskin mukaan ja tervetuloa kouluttautumaan!

Ilmoittautuminen: 5.4. mennessä verkkokaupan kautta tai jaana.lahtinen@chamber.fi, puh. 050 408 0663.

OHJE ILMOITTAUTUMISEEN VERKKOKAUPASSA:

valitse ilmoittautuvien henkilöiden määrä ja klikkaa Ilmoittaudu. Voit kirjautua sisään KauppakamariTilin tunnuksilla (suosittelemme tekemään maksuttomat tunnukset Rekisteröidy-painikkeen kautta) tai valita Jatka kirjautumatta. **Asioimalla kirjautuneena verkkokauppa laskee automaattisesti jäsenetuhinnan, mikäli organisaationne on kauppakamarin jäsen.** Etuhinta edellyttää siis kirjautuneena asiointia.

Saat ilmoittautumisesta vahvistusviestin sähköpostiisi (tarkistathan roskapostikansion). **Kysyttävää?** Autan mielelläni: jaana.lahtinen(at)chamber.fi, puh. 050 408 0663.

Asiantuntijat

Toivo Koski

KTT, DI
Oy In-Hand Finland Ltd

Oulun kauppakamari

050 408 0663
jaana.lahtinen@chamber.fi

Peruutusehdot

Perumisehdot: Ilmoittautumisen voi perua kuluitta seitsemän (7) päivää ennen koulutustilaisuutta. Tämän jälkeen peruista ilmoittautumisista laskutamme puolet (50%) osallistumismaksusta. Mikäli ilmoittautuminen perutaan kaksi (2) päivää ennen koulutusta tai sen jälkeen, tai osallistuja ei saavu paikalle, laskutamme koko osallistumismaksun. Paikan voi tarvittaessa luovuttaa kollegalle. Sairauslomatodistuksen toimittaminen oikeuttaa kuluttomaan perumiseen.

Oikeudet muutoksiin

Oikeudet muutoksiin: Koulutuksen toteutumisen ehtona on vähimmäisosallistujamäärän täytyminen. Järjestäjällä on oikeus perua koulutustilaisuus ilman korvausvelvollisuutta ilmoittamalla siitä asiakkaille sähköpostilla viimeistään neljä (4) päivää ennen koulutustapahtumaa. Pidätämme oikeuden mahdollisiin ohjelman- ja hinnamuutoksiin.