



08.6.2022

## Hyväksytty myyntijohtaja (HMJ)-info verkossa 8.6.2022 (Oulu)

Etätoteutus: Teams

Vastaatko organisaatiossasi myynnin johtamisesta tai oletko kiinnostunut myynnin kehittämisestä? Jos vastasit kyllä, niin tervetuloa mukaan maksuttomaan ja valtakunnalliseen HMJ-infoon 8.6.!

Tilaisuudessa kuullaan Ilkka-Yhtymän kehitysjohtaja **Mikko Isoniemen** esitys B2B-myyntin trendeistä ja näiden vaikutuksesta myyntijohtajan arkeen. Lisäksi keskustelemme aiheesta osallistujien kesken. Tilaisuudessa Mikko valottaa myös suosituksen Hyväksytty myyntijohtaja -kurssin sisältöä. Tule mukaan saamaan uusia näkökulmia ja verkostoitumaan!

**Ilmoittauduthan mukaan 1.6. mennessä** verkkokaupan kautta tai jaana.lahtinen(at)chamber.fi

ALKAA  
08.06.2022 09.00 -  
08.06.2022 10.00

SIJAINTI

## Kuvaus

Tilaisuudessa kuullaan Ilkka-Yhtymän kehitysjohtaja **Mikko Isoniemen** esitys B2B myynnin trendeistä ja näiden vaikutuksesta myyntijohtajan arkeen. Lisäksi keskustelemme aiheesta osallistujien kesken. Tilaisuudessa Mikko valottaa myös suosituksen Hyväksytty myyntijohtaja -kurssin sisältöä. Tule mukaan saamaan uusia näkökulmia ja verkostoitumaan!

Infotilaisuus on maksuton. Tilaisuus järjestetään verkossa Teamsin välityksellä. Saat Teams-linkin sähköpostiisi viimeistään edeltävänä päivänä.

Ilmoittauduthan mukaan 1.6. mennessä verkkokaupan kautta tai jaana.lahtinen(at)chamber.fi

## Ohjelma

HMJ-Info: B2B-myyntin trendit ja näiden vaikutus myyntijohtajan arkeen (maksuton)

**Aika:** 8.6.2022 klo 9:00-10:00

**Paikka:** Etä (Teams)

Kauppakamarin ja Myynninmaailma Oy:n vuonna 2018 aloittama Hyväksytty Myyntijohtaja (HMJ) -kurssi on lähtenyt konkreettisesta tarpeesta ja halusta auttaa sekä panostaa suomalaiseen myynnin johtamiseen. Kurssija tähän mennessä toteutettu Seinäjoella, Oulussa, Turussa, Jyväskylässä, Helsingissä. Näiden paikkakuntien lisäksi kurssija on alkamassa mm. Kuopiossa.

Kurssi on käytännönläheinen, tiivis ja kokonaisvaltainen koulutus, jonka tavoitteena on valmentaa osallistujat oman myyntiorganisaation johtamiseen sekä sparrata ja vahvistaa osaamista nykyaikaisiin menetelmiin myynnin johtamisessa.

Jokaisen menestyvän myyntijohtajan takana on mahdollisuus koulutustautua, verkostoitua ja sparrata uusia ajatuksia. HMJ-kurssi tarjoaa kaikkea tätä – laadukkaan ja kokonaisvaltaisen kokonaisuuden, nykyaikaiset menetelmät ja käytännönläheisen toteutuksen.

### **OHJELMA:**

8.45 Linjojen avaus ja yhteyden testaus

**9:00 Tilaisuuden avaus**

*Mari Ranta, projektipäällikkö, Myynninmaailma Oy*

**B2B-myyntin trendit ja näiden vaikutus myyntijohtajan arkeen**

*Mikko Isoniemi, kehitysjohtaja, Ilkka-Yhtymä*

**Mitä hyötyä minulle & edustamalleni yritykselle oli HMJ-kurssista?**

HMJ kurssin suorittaneiden kokemuksia

### **Kysymykset & keskustelua**

10:00 Kiitokset & tilaisuuden päätös

Tilaisuus järjestetään yhteistyössä Oulun ja Kuopion kauppakamarien ja Myynninmaailma Oy:n kanssa. Tilaisuus on maksuton.

Tervetuloa linjoille!

**ILMOITTAUTUMINEN: pyydämme ilmoittautumaan 1.6. mennessä** verkkokaupan kautta tai jaana.lahtinen(at)chamber.fi

---

## Asiantuntijat

### Mikko Isoniemi

Kehitysjohtaja  
Ilkka-Yhtymä Oyj

---

## Oulun kauppakamari

050 408 0663  
jaana.lahtinen@chamber.fi

## Peruutusehdot

Ilmoitathan esteestä mahdollisimman pian: jaana.lahtinen@chamber.fi,  
puh. 050 408 0663.

## Oikeudet muutoksiin

Muutokset mahdollisia. Tapahtuman järjestämisen edellytyksenä on tapahtumakohtaisen osallistujamäärän täyttyminen.